

ПРОЕКТНЫЕ РЕШЕНИЯ АМИ

Киев, ул. Фрунзе, 160, (044) 492-95-19
Донецк, ул. Куйбышева, 143г, (062) 385-48-88
Днепропетровск, пр. Карла Маркса, 67а, (0562) 34-44-56
Запорожье, пр. Ленина, 152в, оф. 311, (061) 228-01-35
Луганск, ул. К. Маркса, 7а/2, (0642) 34-44-19
Мариуполь, пр. Ленина, 111, (0629) 56-08-08
Севастополь, ул. 4-я Бастионная, 28/1, (0692) 47-24-44



Отточенность решений

1С: Торговля

- 1С:Предприятие 8. Управление торговлей для Украины
- 1С:Предприятие 8. Управление торговым предприятием для Украины
- 1С:Предприятие 8. Розница для Украины
- 1С:Предприятие 8. Розница Аптека для Украины
- 1С:Предприятие 8. Розница Магазин одежды и обуви для Украины
- 1С:Предприятие 8. Розница Магазин бытовой техники и средств связи для Украины

1С:Предприятие 8. Управление торговлей для частных предпринимателей Украины
А также для успешной торговли!

- ПП 1С:Предприятие 8. CRM ПРОФ для Украины
- ПП 1С:Предприятие 8. CRM ПРОФ для Украины. Клиентская лицензия на 1 рабочее место
- ПП 1С:Предприятие 8. CRM ПРОФ для Украины. Клиентская лицензия на 5 рабочих мест
- ПП 1С:Предприятие 8. CRM ПРОФ для Украины. Клиентская лицензия на 10 рабочих мест

Общая характеристика

1С:Предприятие 8. Управление торговлей для Украины

Позволяет автоматизировать следующие процессы управления торговой деятельностью:

- управление отношениями с клиентами;
- управление продажами;
- управление закупками;
- анализ цен и управление ценовой политикой;
- управление складскими запасами;
- управление денежными средствами;
- анализ данных;
- мониторинг и анализ эффективности торговой деятельности (Рапорт руководителю);
- интеграция с бухгалтерией;
- дополнительные сервисные возможности.

Общая характеристика

1С:Предприятие 8. Управление торговым предприятием для Украины

Является комплексным решением, позволяющим автоматизировать задачи управления и учета на предприятиях, осуществляющих любые виды коммерческой деятельности.

Конфигурация позволяет автоматизировать задачи оперативного, управленческого, бухгалтерского и налогового учета, учета кадров и расчета заработной платы, анализа и планирования торговых операций, подготовку обязательной (регламентированной) отчет-

ности, обеспечивая тем самым эффективное управление современным торговым предприятием.

- Управление торговой деятельностью
- Складской учет
- Учет банковских и кассовых операций
- Управление взаиморасчетами
- Учет необоротных активов
- Управление персоналом и расчет зарплаты
- Учет производства
- Бухгалтерский учет
- Налоговый учет
- Формирование регламентированной отчетности
- Сервисные возможности

Общая характеристика

1С:Предприятие 8. Розница для Украины

Предназначена для автоматизации бизнес-процессов розничных торговых точек (магазинов), как самостоятельных, так и входящих в распределенную розничную сеть. Программа позволяет автоматизировать учет товарных запасов на складах магазинов и учет денежных средств в кассах магазинов.

Программа «1С:Розница 8 для Украины» автоматизирует следующие операции:

- приход товаров от контрагента на склады магазина, в том числе в двухфазном (ордерном) режиме;
- реализация товаров и услуг контрагенту, в том числе в двухфазном (ордерном) режиме;
- перемещение товаров между магазинами, внутренними складами магазинов, магазинами и складами торгового предприятия, в том числе в двухфазном (ордерном) режиме;
- торговля комплектами товаров, созданными как в момент продажи товара, так и с подготовкой комплекта (операция "комплектация");
- возврат товаров от покупателей;
- оприходование, инвентаризация и списание товаров;
- оформление приходных и расходных кассовых ордеров непосредственно в магазинах;
- перемещение денежных средств между магазинами, внутренними кассами магазинов, магазинами и кассами торгового предприятия;
- оформление чеков продажи, формирование по окончании смены сводного отчета по контрольно-кассовой машине с учетом возвращенных товаров в смену;
- работа с эквайринговыми системами, учет оплаты товаров по платежным картам, учет договоров эквайринга и условия возвращения/невозвращения торговой уступки эквайрером при возврате товаров; оплата товаров кредитами;
- использование процентных скидок по дисконтным картам (в том числе и накопительных скидок), скидок с разделением по магазинам, скидок контрагентам, скидок на сумму чека, скидок по времени действия, по количеству товара, по виду оплаты.

«1С:Розница 8 для Украины» поддерживает работу следующего торгового оборудования:

- фискальные регистраторы,
- терминалы сбора данных,
- сканеры штрихкодов,
- весовое оборудование,
- дисплеи покупателя,
- платежные терминалы,
- считыватели магнитных карт.

Учет торговых операций в «1С:Розница 8 для Украины» ведется только в гривнах.

Распределенные информационные базы и обмен с управляющей системой

«1С:Розница 8 для Украины» поддерживает работу в режиме распределенных информационных баз (РИБ) с четким разделением документооборота по магазинам, где в главном узле РИБ консолидируется информация по всем магазинам сети. Предусмотрены механизмы автоматического инициирования обмена.

Наряду с работой в режиме РИБ программа «1С:Розница 8 для Украины» может автоматически обмениваться информацией с управляющей информационной системой (back-office) в дуплексном режиме. В качестве управляющей системы для программы «1С:Розница 8 для Украины» может использоваться конфигурация «Управление торговлей для Украины». В управляющей системе можно создать неограниченное количество узлов «1С:Розница 8 для Украины», которые, в свою очередь, могут являться главными узлами распределенной информационной базы.

Общая характеристика 1С:Предприятие 8. Управление торговлей для частных предпринимателей Украины

«1С:Предприятие 8. Торговля для частных предпринимателей Украины» предназначена для автоматизации учета торговой деятельности (оптовая и розничная торговля, оказание услуг) частных предпринимателей Украины на едином и фиксированном налоге.

Основные функциональные возможности системы:

- Учет взаиморасчетов с поставщиками и покупателями;
- Движение наличных и безналичных денежных средств в разрезе банковских счетов, касс и статей движения;
- Учет запасов в разрезе мест хранения, запасов и партий;
- Учет прямых и косвенных затрат;
- Ценообразование;
- Расчет заработной платы, налогов и отчислений в фонды;
- Контроль превышения лимитов;
- Формирование книги учета доходов и затрат (Приложение N0);
- Механизмы контроля и напоминания о долгах контрагентов и остатках товаров;
- Формирование необходимого пакета регламентированной отчетности.

Общая характеристика 1С:Предприятие 8. CRM ПРОФ для Украины

«1С:CRM ПРОФ для Украины» - универсальное решение с возможностью использования как в качестве самостоятельной программы для автоматизации функций CRM, так и в качестве дополнения к функционалу CRM Типовых конфигураций фирмы «1С» на платформе «1С:Предприятие 8».

«1С:CRM ПРОФ для Украины» интегрируется (путем объединения) с типовыми конфигурациями «Управление торговлей для Украины», «Управление производственным предприятием для Украины». При использовании «1С:CRM ПРОФ для Украины», как самостоятельной, отдельно стоящей конфигурации программа включает блок обмена данными с учетными системами: «1С:Бухгалтерия 8 для Украины» и «1С:Бухгалтерия 7.7 для Украины».

Основные возможности:

- Управление клиентской базой, подробная характеристика о каждом клиенте и контактном лице, динамика изменения состояния отношений с клиентами, возможность быстрого ввода и доступа к информации о клиенте;
- Управление контактами с клиентами, учет истории контактов с клиентами, регистрация потребности клиентов, оперативная передача информации между отделами, планирование контактов;
- Планирование и контроль действий, координация работы во времени, система напоминаний и выдачи заданий;
- Управление бизнес процессами по работе с клиентами (создание регламента работы с ними и шаблонов типовых действий), по продаже, сервисному обслуживанию, рекламациям;
- Управление продажами, создание технологии продажи различных групп товаров, управление стадиями и этапами продажи, создание стандартных шаблонов действий, механизм подготовки коммерческих предложений, механизм оперативного управления и анализ цикла продаж - "воронка" продаж;
- Интеграция с финансовыми и учетными программами позволяет создать единое информационное пространство по работе с клиентами;
- Управление маркетингом - сегментирование клиентов, управление маркетинговыми компаниями, оценка эффективности рекламных и маркетинговых кампаний;
- Анкетирование - сбор информации о клиентах, товарах, конкурентах, регионах. Анализ анкет;
- Телемаркетинг – обеспечение массового обзвона клиентов по заданному сценарию разговора, регистрация контактов и анкет;
- Сервисное и гарантийное обслуживание. Учет товаров, находящихся на обслуживании: по серийным номерам, срокам и типам обслуживания; управление сервисными обращениями клиентов; управление сервисными заказами-обращениями;
- Многофакторный анализ продаж, ABC-анализ продаж, анализ состояния работы с клиентами, результатов деятельности сотрудников, анализ клиентской базы;
- База знаний по продажам, товарам, конкурентам, сервису; структурирование информации; поиск по ключевым словам; быстрый доступ к информации;
- Защита информации, настройка для пользователей прав доступа к информации, обеспечение доступа пользователей только к информации по своим клиентам;



<http://ami.ua/>

- Облегчение выполнения рутинных операций, интеграция с электронной почтой, подготовка отчетов, помощник ввода новых клиентов, поиск двойников клиентов, групповая обработка клиентов, фильтры.
- В «1С:CRM ПРОФ для Украины» скорректированы идентификации организаций и физических лиц в Украине, подключен список украинских банков.

Внедрения «1С:Торговля» специалистами АМИ

- ООО «Радиокомплект»;
- Торговая сеть «Клик»;
- ООО «Экотэк»;
- ООО «Неокоммерс»;
- ПД Орел С. Ф.(Донснаб);
- Клуб «Аква»;
- О «Дизайн и оборудование»;
- ООО «Перфект-продукт».



<http://ami.ua/>

Отточенность решений